

1- Qui sommes-nous ?



èMBé-Créations est une petite entreprise libre, née de l'envie de son créateur de concevoir des bijoux simples et de bon goût à partir de ressources originales : des galets polis par la mer ; de la pierre provenant des anciennes carrières de Fontaines ; ou du verre coloré roulé par le ressac sur les plages.

Tout cela allié à des accessoires de bijouterie, et mis en valeur par de véritables cristaux de la célèbre manufacture autrichienne SWAROVSKI.

Ce que nous produisons, nous le fabriquons donc nous-mêmes, dans un esprit assumé d'artisanat et de loisir créatif sans prétention.

Ce qui compte le plus à nos yeux, c'est d'avoir du plaisir à créer, et du plaisir à montrer ce qu'on créé.

C'est dire que nous sommes très loin de la production industrielle : à peine une dizaine de pièces par mois, parfois moins, car cela doit rester un plaisir, pas une obligation ou une nécessité.



Nous utilisons, on l'a dit, des ressources naturelles (galets, fragments taillés et polis de nos pierres locales), ou créées par l'homme (le verre, même s'il est « de plage »).

Il nous arrive de mixer les uns et les autres, afin qu'aucun des bijoux de notre création ne ressemble tout-à-fait l'un à l'autre ! C'est ainsi que nous pouvons assurer que chaque pièce est à la fois originale, et unique.

Nos productions consistent en pendentifs, colliers, boucles d'oreilles, bagues et bracelets.

Enfin, les « apprêts » que nous utilisons sont garantis sans plomb, nickel et cadmium.

2-La vente.

Nous vendons principalement sur des marchés d'artisanat ou de Noël, mais aussi par correspondance.



L'esprit qui prévaut est de proposer nos bijoux à des prix très abordables (de 5 à 25 euros selon le temps passé à la création, et selon les apprêts utilisés). Car on peut (se) *faire plaisir* à moindre coût !

Notre priorité est avant tout de « rentrer dans nos frais » : ceux représentés par les accessoires, le temps de travail, le coût de l'outillage spécialisé (nous utilisons essentiellement des fraises ou des trépan diamantés).

Nous privilégions le bouche-à-oreille et les circuits de confiance : parents, amis.

Ainsi, nous avons conçu un système d'intéressement à la vente pour ceux de nos proches qui, dans leur région, souhaitent promouvoir notre activité et vendre nos bijoux « faits maison ».

On conclura cette présentation en disant simplement que le plaisir de créer en se faisant plaisir, compte plus à nos yeux que la recherche du profit à tout prix.

Et nous savons par avance que nous cesserons notre activité le jour où elle ne nous apportera plus de joie partagée !

